

**PENGARUH SERVICE QUALITY, WORD OF MOUTH, DAN  
BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PENGGUNAAN  
APLIKASI OJEK ONLINE GRAB**  
**(Studi Terhadap Pengguna Aplikasi Ojek Online Grab Di  
Cikarang, Kabupaten Bekasi)**

**SKRIPSI**



**OLEH:**  
**AHMAD FADHILA**  
**NIM: 112011289**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PELITA BANGSA  
BEKASI  
2024**

**PENGARUH SERVICE QUALITY, WORD OF MOUTH, DAN  
BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PENGGUNAAN  
APLIKASI OJEK ONLINE GRAB**  
**(Studi Terhadap Pengguna Aplikasi Ojek Online Grab Di  
Cikarang, Kabupaten Bekasi)**

Diajukan Kepada Universitas Pelita Bangsa  
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Dalam  
Menyelesaikan Program Sarjana Manajemen

**SKRIPSI**



**OLEH:**  
**AHMAD FADHILA**  
**NIM: 112011289**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PELITA BANGSA  
BEKASI  
2024**

## **PERSETUJUAN PEMBIMBING**

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Ahmad Fadhila  
Nim : 112011289  
Judul Skripsi : Pengaruh *Service Quality, Word Of Mouth, dan Brand Image* Terhadap Keputusan Penggunaan Aplikasi Ojek Online Grab (Studi Terhadap Pengguna Aplikasi Ojek Online Grab Di Cikarang, Kabupaten Bekasi)

Menyatakan bahwa, berdasarkan proses dan hasil bimbingan selama ini, serta dilakukan perbaikan, maka yang bersangkutan dapat mendaftarkan diri untuk mengikuti ujian Skripsi pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa.

Bekasi, 19 Juni 2024

Dosen Pembimbing,



Tri Mulyani Kartini, S.E., M.M

0421047703

## SKRIPSI

### **PENGARUH SERVICE QUALITY, WORD OF MOUTH, DAN BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PENGGUNAAN APLIKASI OJEK ONLINE GRAB**

**(Studi Terhadap Pengguna Aplikasi Ojek Online Grab Di Cikarang, Kabupaten Bekasi)**

Dipersiapkan dan disusun oleh:

Ahmad Fadhila  
112011289

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji Skripsi pada hari Sabtu, tanggal 20, bulan Juli, tahun 2024, dan dinyatakan telah diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen.

### SUSUNAN DEWAN PENGUJI SKRIPSI

Ketua Pengaji  
Dr. Hj. Surya Bintarti, S.E., M.M  
NIDN: 0423107203

Tanda Tangan

Anggota Pengaji  
Dr. Suriyanti, S.E., M.M  
NIDN: 0412046503

Tanda Tangan

Ka. Prodi Manajemen

Yunita Ramadhani RDS, S.E., M.Sc.  
NIDN: 0406068402

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis

Dr.Preatmi Nurastuti, S.E., M.M  
NIDN: 0404046508

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Ahmad Fadhila  
NIM : 112011289  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB)

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa Skripsi yang saya susun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Universitas Pelita Bangsa seluruhnya merupakan hasil karya saya sendiri.

Adapun bagian-bagian tertentu dalam penulisan Skripsi yang saya kutip dari hasil karya orang lain telah dituliskan sumbernya secara jelas sesuai dengan norma, kaidah dan etika penulisan ilmiah.

Apabila di kemudian hari ditemukan seluruh atau sebagian Skripsi ini bukan hasil karya saya sendiri atau adanya plagiat dalam bagian-bagian tertentu, saya bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang saya sandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundungan yang berlaku.

Bekasi, 20 Juli 2024  
Tanda Tangan



Ahmad Fadhila

## MOTTO DAN PERSEMBAHAN

بِأَيِّ إِلَاءٍ رَبُّكُمَا تُكَذِّبَانِ

“Maka Nikmat Tuhanmu Yang Manakah Yang Kamu Dustakan. (QS. Ar-Rahman : 28)”

سُلْطَنٌ مَنْ فِي السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضِ كُلَّ يَوْمٍ هُوَ فِي شَأنٍ

“Siapa yang ada di langit dan bumi selalu meminta kepada-Nya. Setiap hari Dia menangani urusan. (QS. Ar-Rahman : 29)”

*“Tetap Bersyukur Apapun Yang Di Berikan Oleh-Nya, Saya Percaya Semua Yang Sudah Di Berikan Adalah Yang Terbaik”*

Karya ini di persembahkan untuk:

- Kedua Orang Tua saya yang selalu mendukung dalam segala hal, dan senantiasa mendoakan dalam kebaikan.
- Keluarga dan orang-orang terdekat saya yang selalu memberikan dukungan terbaiknya.
- Ibu Tri Mulyani Kartini.,S.E.,M.M yang telah memberikan ilmu dan telah sabar membimbing saya dalam menyusun skripsi sampai selesai.
- Bapak dan Ibu Dosen yang telah memberikan pengetahuan serta teladan yang sangat berharga.
- Diri sendiri yang sudah berjuang selama kurang lebih 4 tahun ini dalam menjalankan perkuliahan yang cukup melelahkan.

## KATA PENGANTAR

Alhamdulillah segala puji bagi Allah SWT atas segala rahmat, taufik dan hidayah-Nya kepada penulis sehingga bisa menyelesaikan Skripsi dengan judul **“Pengaruh Service Quality, Word Of Mouth, Dan Brand Image Terhadap Keputusan Penggunaan Aplikasi Ojek Online Grab (Studi Terhadap Pengguna Aplikasi Ojek Online Grab Di Cikarang, Kabupaten Bekasi)”** ini dengan baik. Penyusunan Skripsi ini merupakan salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Strata Satu Manajemen (S.M) Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa (UPB).

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini dapat diselesaikan berkat dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terimakasih dan penghargaan setinggi-tingginya kepada yang terhormat.

1. Ibu Tri Mulyani Kartini, S.E.,M.M yang telah memberikan ilmu, memberikan banyak masukan, motivasi serta telah sabar membimbing kepada penulis hingga dapat menyelesaikan skripsi ini.
2. Tim Penguji, Ibu Dr. Hj. Surya Bintarti, S.E., M.M dan Ibu Dr. Suryanti, S.E., M.M
3. Yunita Ramadhani RDS, S.E., M.Sc. selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa.
4. Dr. Preatmi Nurastuti, S.E., M.M. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa beserta jajarannya yang telah memberikan kesempatan dan izin dukungan moril maupun materil kepada penulis
5. Hamzah Muhammad Mardiputra, S.K.M., M.M selaku Rektor Universitas Pelita Bangsa.
6. Bapak/Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah membimbing, mengarahkan, menasehati, dan membagi ilmu pengetahuan sebagai bekal bagi penulis dalam pengembangan keilmuan maupun penyelesaian Skripsi ini.
7. Terima kasih yang tak terhingga untuk kedua orang tua tercinta yang senantiasa selalu memberikan doa dan dukungan serta kasih sayang yang tak terbatas. Terima kasih atas semua yang telah kalian berikan. Dan tak lupa juga penulis

ucapkan terima kasih kepada keluarga yang telah memberikan do'a, dukungan serta bantuannya selama ini.

8. Sahabat dan teman-teman Angkatan 2020 terima kasih atas kebersamaan dan kekompakan selama menjalani perkuliahan di Universitas Pelita Bangsa. Penulis akan selalu merindukan momen-momen berharga dari awal masuk hingga lulus.
9. Penulis menyadari bahwa skripsi ini jauh dari kata kesempurnaan, oleh karena itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang berpotensi mengarahkan bukan menjatuhkan. Semoga skripsi ini bermanfaat untuk pengembangan ilmu di masa yang akan datang.

Bekasi, 20 Juli 2024  
Penulis,



Ahmad Fadhila

## DAFTAR ISI

Halaman

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN.....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN MOTTO DAN PERSEMPAHAN .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>xiii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>xiv</b>
 <b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	 <b>1</b>
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	7
1.3 Tujuan Penelitian.....	9
1.4 Manfaat Penelitian.....	9
1.4.1 Manfaat Teoritis .....	9
1.4.2 Manfaat Praktis.....	9
1.5 Sistematika Penulisan.....	10
 <b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	 <b>11</b>
2.1 Landasan Teori .....	11
2.1.1 Keputusan Penggunaan .....	11
2.1.2 <i>Service Quality</i> .....	17
2.1.3 <i>Word Of Mouth</i> .....	19
2.1.4 <i>Brand Image</i> .....	20
2.2 Penelitian Terdahulu Yang Relevan .....	25
2.3 Hipotesis Dan Model Penelitian .....	28
2.3.1 Hipotesis .....	28
2.3.2 Kerangka Penelitian.....	32
 <b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	 <b>33</b>
3.1 Jenis Dan Desain Penelitian .....	33
3.1.1 Jenis Penelitian .....	33
3.2 Definisi Operasional Dan Pengukuran Variabel .....	35
3.2.1 Definisi Operasional .....	35
3.2.2 Pengukuran Variabel .....	37
3.3 Populasi, Sampel, Dan Teknik Pengambilan Sampel.....	38
3.3.1 Populasi .....	38
3.3.2 Sampel .....	38
3.3.3 Teknik Pengambilan Sampel .....	39
3.4 Sumber Data Dan Teknik Pengumpulan Data.....	40

3.4.1 Sumber Data .....	40
3.4.2 Teknik Pengumpulan Data .....	40
3.5 Metode Analisis Dan Teknik Pengujian Instrumen.....	40
3.5.1 Metode Analisis.....	40
3.5.2 Teknik Pengujian Instrumen.....	41
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>48</b>
4.1 Hasil Penelitian.....	48
4.1.1 Sejarah Objek Penelitian .....	48
4.1.2 Analisis Deskriptif.....	48
4.1.3 Analisa Data dan Pengujian.....	51
4.1.4 Uji Hipotesis.....	59
4.2 Pembahasan .....	63
4.2.1 Hasil Pengujian Hipotesis 1.....	63
4.2.2 Hasil Pengujian Hipotesis 2.....	64
4.2.3 Hasil Pengujian Hipotesis 3.....	65
4.2.4 Hasil Pengujian Hipotesis 4.....	66
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>67</b>
5.1 Kesimpulan.....	67
5.2 Saran .....	68
5.3 Keterbatasan Penelitian .....	68
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>69</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>74</b>

## **DAFTAR TABEL**

	Halaman
Tabel 1. 1 Jumlah peminat jasa ojek online tahun 2022 .....	3
Tabel 3. 1 Definisi operasional .....	35
Tabel 3. 2 Ukuran skala Likert.....	38
Tabel 4. 1 Karakteristik responden berdasarkan usia.....	49
Tabel 4. 2 Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin.....	49
Tabel 4. 3 Karakteristik responden berdasarkan jenjang pendidikan .....	49
Tabel 4. 4 Karakteristik responden berdasarkan pekerjaan saat ini .....	50
Tabel 4. 5 Karakteristik responden berdasarkan penghasilan per-bulan.....	50
Tabel 4. 6 Hasil Uji Validitas Variabel Service Quality (X1) .....	51
Tabel 4. 7 Hasil Uji Validitas Variabel Word Of Mouth (X2) .....	52
Tabel 4. 8 Hasil Uji Validitas Variabel Brand Image (X3).....	52
Tabel 4. 9 Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Penggunaan (Y).....	53
Tabel 4. 10 Hasil Uji Realibilitas.....	54
Tabel 4. 11 Hasil Uji Normalitas One-sample Kolmogrove Smirnov .....	57
Tabel 4. 13 Hasil Uji Multikolinearitas.....	58
Tabel 4. 12 Hasil Uji Heteroskedastisitas dengan model Glejser .....	59
Tabel 4. 14 Uji T (Variabel Service Quality).....	60
Tabel 4. 15 Uji T (Variabel Word Of Mouth).....	61
Tabel 4. 16 Uji T (Variabel Brand Image).....	62
Tabel 4. 17 Uji F (Secara Simultan).....	62
Tabel 4. 18 Uji Koefisien Determinasi .....	63

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 1. 1 Peminat jasa ojek online tahun 2022 .....	3
Gambar 2. 1 Kerangka penelitian.....	32
Gambar 3. 1 Model penelitian.....	34
Gambar 4. 1 Hasil Uji Normalitas Grafik Normal Probability Plot.....	56
Gambar 4. 2 Hasil Uji Normalitas Grafik Histrogram.....	56

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	Halaman
Lampiran 1 Mapping Penelitian Terdahulu .....	75
Lampiran 2 Kuisioner Penelitian .....	81
Lampiran 3 Kriteria Responden .....	91
Lampiran 4 Tabulasi Skor Responden .....	95
Lampiran 5 Hasil Output SPSS 29.....	110
Lampiran 6 Tabel r.....	129
Lampiran 7 Tabel t.....	132
Lampiran 8 Tabel f.....	138
Lampiran 9 Hasil Turnitin.....	149

***The Influence Of Service Quality, Word Of Mouth, And Brand Image On The Decision To Use The Grab Online Ojek Application  
(Study Of Users Of The Grab Online Ojek Application In Cikarang, Bekasi District)***

Ahmad Fadhila<sup>1)</sup>  
Tri Mulyani Kartini<sup>2)</sup>

***Abstract***

*This research aims to analyze the influence of Service Quality, Word of Mouth, and Brand Image on the Decision to Use the Grab Online Motorbike Taxi Application in Cikarang. The method used in this research is a quantitative method, with data collected from 100 Cikarang residents. The sampling technique applied was purposive sampling. The results of this research show that the Service Quality variable (X1) has a significance value of 0.001 and the T test results are  $t(6.234) > t \text{ table}(1.984)$ , Word Of Mouth (X2) has a significance value of 0.003 and the T test results are  $t(3.051) > t \text{ table}(1.984)$  and Brand Image (X3) have a significance value of 0.027 and the T test results are  $t \text{ calculated}(2.347) > t \text{ table}(1.984)$  so it can be concluded that all the independent variables Service Quality, Word Of Mouth and Brand Image partially influence positive and significant on Usage Decisions. The results of simultaneous testing (F test) have a significance value of 0.001 and a coefficient of determination ( $R^2$ ) of 0.286 or 28.6% of the Usage Decision variable is influenced by Service Quality, Word Of Mouth and Brand Image while the remaining 71.4% is influenced by other variables that are not used. in this research.*

*Keywords:* Service Quality, Word Of Mouth, Brand Image, Usage Decision

<sup>1</sup>Student

<sup>2</sup>Supervisor

**PENGARUH SERVICE QUALITY, WORD OF MOUTH, DAN BRAND IMAGE TERHADAP KEPUTUSAN PENGGUNAAN APLIKASI OJEK ONLINE GRAB**

**(Studi Terhadap Pengguna Aplikasi Ojek Online Grab Di Cikarang, Kabupaten Bekasi)**

Ahmad Fadhila<sup>1)</sup>

Tri Mulyani Kartini<sup>2)</sup>

**ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh *Service Quality*, *Word Of Mouth*, Dan *Brand Image* terhadap Keputusan Penggunaan Aplikasi Ojek Online Grab di Cikarang. Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode kuantitatif, dengan data yang dikumpulkan dari 100 masyarakat Cikarang.

Teknik pengambilan sampel yang diterapkan adalah sampling purposive. Hasil penelitian ini menunjukkan variabel *Service Quality* (X1) nilai signifikansi 0,001 dan hasil uji T sebesar t hitung (6.234) > t tabel (1.984), *Word Of Mouth* (X2) nilai signifikansi 0,003 dan hasil uji T sebesar t hitung (3.051) > t tabel (1.984) dan *Brand Image* (X3) nilai signifikansi 0,027 dan hasil uji T sebesar t hitung (2.347) > t tabel (1.984) sehingga dapat disimpulkan bahwa semua variabel independen *Service Quality*, *Word Of Mouth*, dan *Brand Image* secara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Penggunaan.

Hasil dari pengujian simultan (uji F) nilai signifikansi 0,001 dan nilai koefisien determinasi (*R*<sup>2</sup>) sebesar 0,286 atau 28.6% dari variabel Keputusan Penggunaan dipengaruhi oleh *Service Quality*, *Word Of Mouth*, dan *Brand Image* sedangkan sisanya 71.4% dipengaruhi oleh variabel lain yang tidak digunakan dalam penelitian ini.

Kata Kunci: *Service Quality*, *Word Of Mouth*, *Brand Image*, Keputusan Penggunaan