

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KESADARAN
MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPATU
NIKE PADA KONSUMEN WAREHOUSE CENTER
CIKARANG SELATAN**

SKRIPSI



OLEH :
MUKH. FAJAR RIZQI
NIM : 112010006

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI BISNIS
UNIVERSITAS PELITA BANGSA
BEKASI
2024**

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KESADARAN
MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPATU
NIKE PADA KONSUMEN WAREHOUSE CENTER
CIKARANG SELATAN**

SKRIPSI

Diajukan Kepada Universitas Pelita Bangsa Untuk
Memenuhi Salah Satu Persyaratan Dalam Menyelesaikan
Program Sarjana Manajemen



OLEH :
MUKH. FAJAR RIZQI
NIM : 112010006

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI BISNIS
UNIVERSITAS PELITA BANGSA
BEKASI
2024**

PERSETUJUAN PEMBIMBING

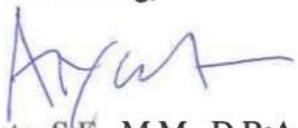
Yang bertanda tangan di bawah ini, Dosen pembimbing Skripsi :

Nama Mahasiswa : Mukh. Fajar Rizqi
NIM : 112010006
Judul Tugas Akhir : Pengaruh Kualitas Produk Dan Kesadaran Merek Terhadap Keputusan Pembelian Sepatu Nike Pada Konsumen Warehouse Center Cikarang Selatan

Menyatakan bahwa, berdasarkan proses dan hasil bimbingan selama ini, serta dilakukan perbaikan, maka yang bersangkutan dapat mendaftarkan diri untuk mengikuti ujian skripsi pada Program Studi Fakultas Ekonomi Bisnis dan Ilmu Sosial Universitas Pelita Bangsa.

Bekasi, 10 Juli 2024

Pembimbing,



Kuwat Riyanto, S.E., M.M., D.B.A.

NIDN : 04170879

SKRIPSI

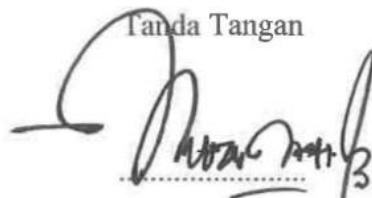
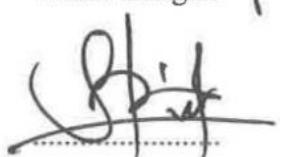
PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KESADARAN MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPATU NIKE PADA KONSUMEN WAREHOUSE CENTER CIKARANG SELATAN

Dipersiapkan dan disusun oleh :
Mukh. Fajar Rizqi
112010006

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji Skripsi pada hari Sabtu, tanggal 27, bulan Juli, tahun 2024, dan dinyatakan telah diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen.

SUSUNAN DEWAN PENGUJI SKRIPSI

Ketua Penguji
Dr. Nur' Aeni.,S.E., M.Si
NIDN : 0405127503

Tanda Tangan

Tanda Tangan


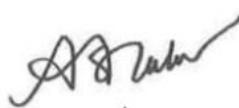
Anggota Penguji
Sri Wahyuningsih.,S.E., M.M.
NIDN : 0428067704

Ka. Prodi Manajemen



Dr. Yunita Ramadhani RDS,S.E., M.Sc
NIDN: 0406068402

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Dr. Preatmi Nurastuti.,S.E., M.M
NIDN: 0404046508

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Mukh. Fajar Rizqi
NIM : 112010006
Program Studi : S1 Manajemen
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa tugas akhir yang peneliti susun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Program Studi S1 Manajemen Universitas Pelita Bangsa seluruhnya merupakan hasil karya peneliti sendiri.

Adapun bagian-bagian tertentu dalam penulisan skripsi yang peneliti kutip dari hasil karya orang lain telah dituliskan sumbernya secara jelas dengan norma, kaidah dan etika penulisan ilmiah.

Apabila dikemudian hari ditemukan seluruh atau sebagian Skripsi ini bukan hasil karya peneliti sendiri, atau adanya plagiat dalam bagian-bagian tertentu, peneliti bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang peneliti sandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundangan yang berlaku.

Bekasi, 15 Juli 2024



Mukh. Fajar Rizqi

MOTTO DAN PERSEMPAHAN

“Aku tidak khawatir akan jadi apa aku di masa depan nanti, apa aku akan berhasil atau gagal. Tapi, yang pasti apa yang aku lakukan sekarang akan membentuk di masa depan nanti.” – Uzumaki Naruto

“Tak apa gagal, menangis lalu bangkitlah karena kegagalan adalah sebuah proses untukmu belajar.” – Akagami Shanks

“Bukan tentang siapa yang berani tapi tentang siapa yang mampu bertahan sampai akhir.” – Muichiro

“Hidup itu harus memilih, di saat kau tidak memilih, itulah pilihanmu.”
– Monkey D Luffy

Tiada lembar skripsi yang paling indah dalam laporan skripsi ini kecuali lembar persembahan, Bismillahirrahmanirrahim skripsi ini saya persembahkan untuk:

1. Allah SWT yang telah memberikan kemudahan dan pertolongan sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik.
2. Kedua orang tua saya tercinta Bapak Sarino dan Ibu Risem yang selalu melangitkan doa-doa baik dan menjadikan motivasi untuk saya dalam menyelesaikan skripsi ini.
3. Diri saya sendiri, Mukhamad Fajar Rizqi karena telah mampu berusaha dan berjuang sejauh ini. Mampu mengendalikan diri walaupun banyak tekanan dari luar keadaan dan tidak pernah memutuskan untuk menyerah.
4. Bapak Kuwat Riyanto, S.E., M.M., D.B.A.yang telah membimbing dan mengarahkan saya untuk menyelesaikan skripsi ini.
5. Sahabat dan teman-teman saya yang telah menemaninya dalam suka maupun duka.

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, segala puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT atas segala rahmat, taufik dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan Tugas Akhir/Skripsi/Tesis dengan judul “Pengaruh Kualitas Produk Dan Kesadaran Merek Terhadap Keputusan Pembelian Sepatu Nike Pada Konsumen Warehouse Center Cikarang Selatan. Penyusunan Tugas Skripsi ini merupakan salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Strata Satu Sarjana Manajemen (S.M) Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa (UPB).

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini dapat diselesaikan berkat dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terima kasih dan penghargaan yang setinggi-tingginya kepada yang terhormat:

1. Bapak Kuwat Riyanto, S.E.M.M.,D.B.A, selaku Dosen Pembimbing yang telah membimbing, meluangkan waktu, memberikan banyak kemudahan, memberikan masukan, keteladanan serta motivasi kepada penulis untuk menyelesaikan Tugas Akhir / Skripsi ini.
2. Dr. Nur' Aeni.,S.E.,M.Si dan Ibu Sri Wahyuningsih.,S.E.,M.M, terima kasih telah berkenan memberikan masukan untuk penyempurnaan naskah mulai dari gagasan awal tema penelitian hingga selesaiannya skripsi ini.
3. Dr. Yunita Ramadhani RDS, SE., Msc dan Bapak Wachid Hasyim.,S.E.,M.M, Selaku Ketua Program dsn Sekretaris Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa, beserta seluruh staf yang telah memberikan rekomendasi dan memfasilitasi penulis untuk dapat Menulis Tugas Akhir/Skripsi Mahasiswa.
4. Dr. Preatmi Nurastuti, SE., MM, Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa beserta jajarannya yang telah memberikan kesempatan dan izin dukungan moril maupun materil kepada penulis.
5. Bapak Hamzah Muhammad Mardiputra, SKM., MM.,D.B.A Selaku Rektor Universitas Pelita Bangsa.

6. Bapak/Ibu Dosen Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah membimbing, mengarahkan, menasehati dan membagi ilmu pengetahuan sebagai bekal bagi penulis.
7. Kedua Orang Tua dan Keluarga tercinta yang telah memberikan do'a, dorongan semangat serta pengertian yang besar kepada penulis baik selama mengikuti perkuliahan maupun dalam menyelesaikan proposal skripsi ini.
8. Teman-teman Angkatan 2020 Program Sarjana Manajemen Fakultas Ekonomi Bisnis dan Ilmu Sosial Universitas Pelita Bangsa yang telah membantu dalam penyusunan proposal skripsi ini.
9. Seluruh Staf Administrasi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa yang selalu memberikan kemudahan dan membantu dalam layanan adminitrasi perkuliahan maupun dalam proses penyelesaian tugas akhir/skripsi ini.
10. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah membantu secara langsung maupun tidak langsung dalam proses penyelesaian skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini jauh dari kesempurnaan, oleh sebab itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang konstruktif. Semoga Skripsi ini bermanfaat untuk pengembangan ilmu di masa yang akan datang.

Bekasi, 15 Juli 2024

Mukh. Fajar Rizqi

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	1
HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMPAHAN.....	v
KATA PENGANTAR.....	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
Abstract	xiv
ABSTRAK	xv
 BAB I PENDAHULUAN.....	 1
1.1 Latar Belakang	1
1.1.1 Analisis gap.....	3
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Tujuan Penelitian	4
1.4 Manfaat Penelitian	5
1.5 Sistematika Penulisan	5
 BAB II LANDASAN TEORI.....	 7
2.1 Keputusan Pembelian	7
2.1.1 Pengertian Keputusan Pembelian	7
2.1.2 Dimensi Keputusan Pembelian.....	7
2.1.3 Indikator Keputusan Pembelian.....	8
2.1.4 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan pembelian	9
2.2 Kualitas Produk.....	10
2.2.1 Pengertian Kualitas Produk.....	10
2.2.2 Dimensi Kualitas Produk	11
2.2.3 Indikator Kualitas Produk	12
2.2.4 Faktor-faktor Yang Mempengaruhi Kualitas Produk.....	13
2.2.5 Hubungan Kualitas Produk Dengan Keputusan Pembelian	13
2.3 Kesadaran Merek.	13
2.3.1 Pengertian Kesadaran Merek	13
2.3.2 Dimensi Atau Tingkatan Kesadaran Merek.....	14
2.3.3 Indikator Kesadaran Merek.....	15
2.3.4 Faktor-faktor Yang Mempengaruhi Kesadaran Merek	15
2.3.5 Hubungan Kesadaran Merek Dan Keputusan Pembelian	17

2.4 Penelitian Terdahulu	17
2.4.1 Penelitian Internasional.....	17
2.4.2 Penelitian Nasional	18
2.5 Model Penelitian	19
2.6 Hipotesis dan Jenis Penelitian	20
2.6.1 Hipotesis.....	20
BAB III METODE PENELITIAN.....	23
3.1 Jenis dan Waktu Penelitian.....	23
3.1.1 Jenis Penelitian	23
3.1.2 Tempat dan Waktu Penelitian.....	23
3.2 Desain Penelitian.....	24
3.3 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel	26
3.4 Populasi dan Teknik Pengambilan Sampel	28
3.4.1 Populasi	28
3.4.2 Sampel.....	28
3.5 Metode Pengumpulan Data	29
3.5.1 Teknik Pengumpulan Data.....	30
3.6 Metode Analisis Data.....	31
3.6.1 Uji Validitas	31
3.6.2 Uji Reabilitas	32
3.6.3 Uji Asumsi Klasik	33
3.6.3.1 Uji Normalitas	33
3.6.3.2 Uji Multikolinieritas	34
3.6.3.3 Uji Heterokedasidas	34
3.6.3.4 Uji Autokolerasi	34
3.6.4 Analisis Regresi Linier Sederhana dan Berganda	35
3.6.5 Uji Koefisien Determinasi	36
3.6.6 Uji Hipotesis	36
3.6.6.1 Uji t (Uji Parsial)	36
3.6.6.2 Uji F (Uji Simultan)	37
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	39
4.1 Hasil Penelitian	39
4.1.1 Gambaran umum penelitian.....	39
4.1.2 Analisis deskriptif.....	39
4.2 Hasil Pengujian Instrumen	41
4.2.1 Hasil Uji Validitas	41
4.2.2 Hasil Uji Realibilitas	43
4.3 Hasil Pengujian Asumsi Klasik.....	43
4.3.1 Hasil Uji Normalitas.....	43
4.3.2 Hasil Uji Multikolinearitas	45
4.3.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas	46
4.3.4 Hasil Uji Autokorelasi.....	46
4.4 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda.....	47

4.5 Hasil Koefisien Determinasi (R^2)	48
4.6 Hasil Pengujian Hipotesis.....	49
4.6.1 Hasil Uji Parsial (<i>Uji t</i>)	49
4.6.2 Hasil Uji Simultan (<i>Uji f</i>).....	50
4.7 Pembahasan Penelitian	51
4.7.1 Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian.....	51
4.7.2 Pengaruh Kesadaran Merek terhadap Keputusan Pembelian	52
4.7.3 Pengaruh Kualitas Produk dan Kesadaran Merek terhadap Keputusan Pembelian	53
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....	55
5.1 Kesimpulan.....	55
5.2 Saran	55
DAFTAR PUSTAKA.....	57
LAMPIRAN PENELITIAN	63

DAFTAR TABEL

Tabel 1 1 (Penelitian Terdahulu)	3
Tabel 4 1 Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin	39
Tabel 4 2 Karakteristik responden berdasarkan usia	40
Tabel 4 3 Karakteristik responden berdasarkan pekerjaan	40
Tabel 4 4 Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Produk (X1)	41
Tabel 4 5 Tabel Uji Validitas Variabel Kesadaran Merek (X2)	42
Tabel 4 6 Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian (Y)	42
Tabel 4 7 Hasil Uji Realibilitas	43
Tabel 4 8 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov Smirnov	44
Tabel 4 9 Hasil Uji Multikolinearitas	45
Tabel 4 10 Hasil Uji Autokorelasi	47
Tabel 4 11 Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	47
Tabel 4 12 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2)	48
Tabel 4 13 Hasil Uji Parsial (Uji t)	50
Tabel 4 14 Hasil Uji Simultan (Uji F)	51

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2 1 Model Penelitian	20
Gambar 3 1 Desain Penelitian	24
Gambar 4 1 Uji Normalitas Normal P Plot	45
Gambar 4 2 Hasil Uji Heteroskedastisitas Scatterplot	46

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Tabulasi Data Variabel Kualitas Produk (X1)	63
Lampiran 2 Tabulasi Data Variabel Kesadaran Merek (X2)	68
Lampiran 3 Tabulasi Data Variabel Keputusan Pembelian	71
Lampiran 4 Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Produk (X1)	74
Lampiran 5 Hasil Uji Validitas Variabel Kesadaran Merek (X2)	75
Lampiran 6 Hasil Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	76
Lampiran 7 Hasil Uji Realibilitas Variabel Kualitas Produk (X1)	77
Lampiran 8 Hasil Uji Realibilitas Variabel Kesadaran Merek (X2)	77
Lampiran 9 Hasil Uji Realibilitas Variabel Keputusan Pembelian	77
Lampiran 10 Hasil Uji Normalitas Kolmogrov Smirnov	77
Lampiran 11 Hasil Uji Normalitas Normal P Plot	78
Lampiran 12 Hasil Uji Multikolinearitas	78
Lampiran 13 Hasil Uji Heteroskedastisitas	79
Lampiran 14 Hasil Uji Autokorelasi	79
Lampiran 15 Hasil Uji Analisis Regresi Linear Berganda	79
Lampiran 16 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2)	80
Lampiran 17 Hasil Uji Parsial (Uji t)	80
Lampiran 18 Hasil Uji Simultan (Uji F)	80

The Influence Of Product Quality And Brand Awareness On Purchasing Decisions For Nike Shoes For Consumers Of The Southern Cikarang Warehouse Center

Mukhamad Fajar Rizqi¹⁾

Kuwat Riyanto, S.E., M.M., D.B.A²⁾

Abstract

This study aims to identify the effect of product quality and brand awareness on consumer purchasing decisions partially and simultaneously. Product quality and brand awareness are important factors in marketing strategies to influence consumer purchasing decisions. Data collection is done by means of observation, questionnaires and interviews. Sampling technique by accidental sampling with a sample of 119 people in a population of 170 who are consumers of NIKE Wharehous Center Cikarang, Sukaresmi products. This study uses quantitative methods using validity tests, reliability tests, multicollinearity tests, heteroscedasticity tests multiple regression tests, t tests and F tests with the help of SPSS 22 statistics. Based on the test results using the t test, it shows that product quality and brand awareness partially have a positive and significant effect on purchasing decisions, the test results using the F test show that product quality and brand awareness simultaneously have a positive effect on purchasing decisions, the results of testing the coefficient of determination on the Adjused R Square variable product quality and brand awareness are able to explain the influence of product quality and brand awareness on purchasing decisions by 67.8%, while 32.2% is influenced by other factors.

Keywords : product quality, brand awareness, purchasing decisions, consumers, marketing

PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN KESADARAN MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPATU NIKE PADA KONSUMEN WAREHOUSE CENTER CIKARANG SELATAN

Mukhamad Fajar Rizqi¹⁾

Kuwat Riyanto, S.E., M.M., D.B.A²⁾

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengidentifikasi pengaruh kualitas produk dan kesadaran merek terhadap keputusan pembelian konsumen secara parsial dan simultan. Kualitas produk dan kesadaran merek merupakan faktor penting dalam strategi pemasaran untuk mempengaruhi keputusan pembelian konsumen. Pengumpulan data dilakukan dengan cara observasi, kuisioner dan wawancara. Teknik Pengambilan sampel dengan cara accidental sampling dengan sampel 119 orang pada populasi 170 yang merupakan konsumen produk Nike Wharehouse Center Cikarang, Sukaresmi. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan menggunakan uji validitas, uji reliabilitas, uji multikolinieritas, uji heterokedastisitas uji regresi berganda, uji t dan uji F dengan bantuan statistik SPSS 22. Berdasarkan hasil pengujian menggunakan uji t menunjukkan bahwa kualitas produk dan kesadaran merek secara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian, hasil pengujian menggunakan uji F menunjukkan bahwa kualitas produk dan kesadaran merek secara simultan berpengaruh positif terhadap keputusan pembelian, hasil pengujian koefisien determinasi pada Adjusted R Square variabel kualitas produk dan kesadaran merek mampu menjelaskan besarnya pengaruh kualitas produk dan kesadaran merek terhadap keputusan pembelian sebesar 67,8% sedangkan 32,2% dipengaruhi oleh faktor lain.

Kata kunci : kualitas produk, kesadaran merek, keputusan pembelian, konsumen, pemasaran