

**ANALISIS DIMENSI KUALITAS PELAYANAN KARYAWAN  
YANG MEMPENGARUHI KEPERCAYAAN PELANGGAN  
JASA TIKI JNE BEKASI**

**SKRIPSI**



**OLEH :**  
**MUHAMAD IKHSAN SUTISNA**  
**NIM : 112010786**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PELITA BANGSA  
BEKASI  
2024**

**ANALISIS DIMENSI KUALITAS PELAYANAN KARYAWAN  
YANG MEMPENGARUHI KEPERCAYAAN PELANGGAN  
JASA TIKI JNE BEKASI**

Diajukan Kepada Universitas Pelita Bangsa  
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Dalam  
Menyelesaikan Program Studi Sarjana Manajemen

**SKRIPSI**



**OLEH :**  
**MUHAMAD IKHSAN SUTISNA**  
**NIM : 112010786**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PELITA BANGSA  
BEKASI  
2024**

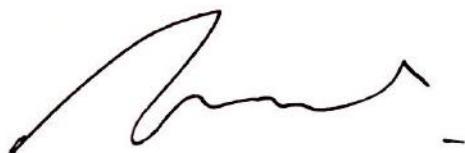
## **LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING**

Yang bertanda tangan di bawah ini, Dosen Pembimbing Skripsi :

Nama : Muhamad Ikhsan Sutisna  
NIM : 112010786  
Judul : Analisis Dimensi Kualitas Pelayanan Karyawan Yang Mempengaruhi Kepercayaan Pelanggan Jasa Tiki JNE Bekasi

Menyatakan bahwa, berdasarkan proses dan hasil bimbingan selama ini, serta dilakukan perbaikan, maka yang bersangkutan dapat mendaftarkan diri untuk mengikuti sidang skripsi pada Program Studi Sarjana Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa.

Bekasi, 09 Juni 2024  
Pembimbing



Syahrul Alim, S.Tp., M.M.  
NIDN : 0423037003

**Lembar Pengesahan Publikasi Pengganti Ujian Sidang Skripsi**

**SKRIPSI**

***ANALISIS DIMENSI KUALITAS PELAYANAN KARYAWAN  
YANG MEMPENGARUHI KEPERCAYAAN PELANGGAN JASA  
TIKI JNE BEKASI***

Dipersiapkan dan disusun oleh:

**MUHAMAD IKHSAN SUTISNA**

**112010786**

Telah dipublikasikan pada jurnal MSEJ : *Management Studies and Entrepreneurship Journal*, volume 5, nomor 2, tahun 2024 dan dinyatakan telah diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen.

Bekasi, 20 Juli 2024

Ka.Prodi Manajemen



**Yunita Ramadhani RDS.,S.E.,Msc  
NIDN:0406068402**

Mengetahui,  
Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



**Dr. Preatmi Nurastuti.,S.E.,M.M  
NIDN: 0404046508**

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Muhamad Ikhsan Sutisna

NIM : 112010786

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa Skripsi yang saya susun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Universitas Pelita Bangsa seluruhnya merupakan hasil karya saya sendiri.

Adapun bagian-bagian tertentu dalam penulisan Skripsi yang saya kutip dari hasil karya orang lain telah dituliskan sumbernya secara jelas sesuai dengan norma, kaidah dan etika penulisan ilmiah.

Apabila di kemudian hari ditemukan seluruh atau sebagian Skripsi ini bukan hasil karya saya sendiri atau adanya plagiat dalam bagian-bagian tertentu, saya bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang saya sandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundungan yang berlaku.

Bekasi, 09 Juni 2024



Muhamad Ikhsan Sutisna

## **MOTTO DAN PERSEMBAHAN**

*“Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupannya.”*

QS Al Baqarah 286

*“Pengetahuan yang baik adalah yang memberikan manfaat, bukan hanya diingat.”*

Imam Syafi'i

Karya ini penulis persembahkan untuk :

- Bapak dan Ibu selaku kedua orangtua yang sangat mengharapkan keberhasilan anaknya untuk masa depan, serta memberikan semangat dan doa yang menyertaiku sehingga mencapai cita-cita
- Diri saya sendiri yang selama ini memotivasi diri sendiri
- Terima kasih umtuk Bapak dan Ibu dosen Universitas Pelita Bangsa yang telah memberikan pengetahuan yang luas dan ilmu yang bermanfaat
- Semua rekan-rekan yang telah membantu dan memberikan saran untuk kelancaran penulis

## **KATA PENGANTAR**

Syukur Alhamdulillah penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan hidayah-Nya kepada penulis dan atas izin-Nya jugalah penulis dapat menyelesaikan penelitian ini. Shalawat serta salam semoga tercurah kepada junjungan kita Nabi Muhammad SAW, keluarga, sahabat, dan umatnya hingga akhir zaman. Dalam penulisan penelitian ini, penulis mengambil judul “Analisis Dimensi Kualitas Pelayanan Karyawan Yang Mempengaruhi Kepercayaan Pelanggan Jasa Tiki JNE Bekasi”.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini dapat diselesaikan berkat dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terimakasih dan penghargaan yang setinggi-tingginya kepada yang terhormat:

1. Bapak Hamzah Muhammad Mardiputra., SKM., MM., D.B.A sebagai Rektor Universitas Pelita Bangsa.
2. Ibu Dr. Preatmi Nurastuti., S.E., M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa beserta jajarannya yang telah memberikan kesempatan dan izin dukungan moril maupun materil kepada penulis.
3. Ibu Yunita Ramadhani Ratnaningsih DS., S.E., M.Sc selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa, beserta seluruh staf yang telah memberikan rekomendasi dan memfasilitasi penulis untuk dapat menulis skripsi mahasiswa.
4. Bapak Syahrul Alim, S.Tp., M.M. selaku Pembimbing Utama yang telah membimbing, meluangkan waktu, memberikan banyak kemudahan, memberikan masukan, keteladanan serta motivasi kepada penulis untuk menyelesaikan skripsi ini.
5. Bapak / Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah membimbing, mengarahkan, menasehati dan membagi ilmu pengetahuan sebagai bekal bagi penulis dalam pengembangan keilmuan maupun penyelesaian skripsi ini.
6. Orang tua ku tercinta yang telah mengasuh, mendidik, membesar dan mendoakan penulis dengan penuh kesabaran, keteladanan, pengorbanan yang

tidak terhingga. Semoga Allah SWT membalas semuanya dengan menempatkan keduanya pada Jannah-Mu bersama orang-orang beriman. Aamiin...Yaa Rabbal'alamiiin.

7. Teman-teman angkatan 2020 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa terima kasih atas keakraban, diskusi, saran, dan semangat yang diberikan.
8. Seluruh staff Administrasi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa yang selalu memberikan kemudahan dan membantu dalam layanan administrasi perkuliahan maupun dalam proses penyelesaian skripsi ini.
9. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah banyak membantu baik secara langsung maupun tidak langsung dalam proses penyelesaian skripsi ini.
10. Terimakasih kepada calon istri saya yang bernama Nofela Nidia Rahmadani yang telah membantu saya dalam menyusun skripsi.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini jauh dari kesempurnaan, oleh sebab itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang konstruktif.

Bekasi, 09 Juni 2024  
Penulis



Muhamad Ikhsan Sutisna

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	ii
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	iii
<b>HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRPSI .....</b>	iv
<b>HALAMAN MOTTO DAN PERSEMAHAN .....</b>	v
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vi
<b>DAFTAR ISI .....</b>	viii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	x
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xi
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xii
<b>ABSTRACT.....</b>	xiii
<b>ABSTRAK.....</b>	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	4
1.3 Tujuan Penelitian .....	4
1.4 Manfaat Penelitian .....	5
1.5 Sistematika Penulisan.....	5
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>7</b>
2.1 Landasan Teori.....	7
2.1.1 Kepercayaan Pelanggan .....	7
2.1.2 Kualitas Pelayanan.....	10
2.2 Penelitian Terdahulu yang Relevan .....	22
2.3 Hipotesis dan Model Penelitian .....	24
2.3.1 Pengembangan Hipotesis .....	24
2.3.2 Model Penelitian .....	26
<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>28</b>
3.1 Jenis, Desain Penelitian, Tempat dan Waktu Penelitian .....	28
3.1.1 Jenis Penelitian .....	28
3.1.2 Desain Penelitian .....	28
3.1.3 Tempat dan Waktu Penelitian.....	30
3.2 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	30
3.2.1 Definisi operasional .....	30
3.2.2 Pengukuran Variabel.....	32
3.3 Populasi dan Metode Pengambilan Sampel.....	33
3.3.1 Populasi .....	33
3.3.2 Sampel.....	33
3.4 Metode Pengumpulan Data .....	33
3.5 Jenis dan Sumber Data .....	34
3.5.1 Jenis Data .....	34
3.5.2 Sumber Data .....	34

3.6 Metode Analisis .....	34
3.6.1 Uji Validitas.....	35
3.6.2 Uji Reliabilitas .....	36
3.6.3 Uji Asumsi Klasik.....	37
3.6.4 Analisis Regresi Berganda .....	39
3.6.5 Koefesien Determinasi ( <i>Adjust R Square</i> ).....	39
3.6.6 Uji Hipotesis .....	39
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>42</b>
4.1 Hasil Penelitian .....	42
4.1.1 Gambaran Umum Obyek Penelitian .....	42
4.1.2 Visi JNE .....	43
4.1.3 Misi JNE .....	43
4.1.4 Deskripsi Responden.....	44
4.2 Hasil Penelitian .....	46
4.2.1 Uji Validitas.....	46
4.2.2 Uji Reliabilitas .....	50
4.2.3 Uji Asumsi Klasik.....	52
4.2.4 Uji Analisis Regresi Linear Berganda.....	57
4.2.5 Uji Hipotesis .....	58
4.3 Pembahasan .....	61
4.3.1 Pengaruh Bukti Fisik terhadap Kepercayaan Konsumen.....	61
4.3.2 Pengaruh Kehandalan terhadap Kepercayaan Konsumen....	62
4.3.3 Pengaruh Jaminan terhadap Kepercayaan Konsumen .....	62
4.3.4 Pengaruh Daya Tanggap terhadap Kepercayaan Konsumen	63
4.3.5 Pengaruh Empaty terhadap Kepercayaan Konsumen .....	63
<b>BAB V PENUTUP .....</b>	<b>65</b>
5.1 Kesimpulan.....	65
5.2 Saran.....	65
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>67</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>69</b>

## DAFTAR TABEL

	Halaman	
Tabel 3. 1	Waktu Penelitian .....	30
Tabel 3. 2	Definisi Operasional Variabel.....	31
Tabel 3. 3	Bentuk Skala Likert.....	33
Tabel 4. 1	Hasil Uji Validitas Bukti Fisik.....	47
Tabel 4. 2	Hasil Uji Validitas Kehandalan.....	47
Tabel 4. 3	Hasil Uji Validitas Jaminan .....	48
Tabel 4. 4	Hasil Uji Validitas Daya Tanggap .....	48
Tabel 4. 5	Hasil Uji Validitas Empaty .....	49
Tabel 4. 6	Hasil Uji Validitas Kepercayaan Konsumen .....	50
Tabel 4. 7	Uji Reliabilitas Bukti Fisik .....	50
Tabel 4. 8	Uji Reliabilitas Kehandalan .....	50
Tabel 4. 9	Uji Reliabilitas Jaminan.....	51
Tabel 4. 10	Uji Reliabilitas Daya Tanggap .....	51
Tabel 4. 11	Uji Reliabilitas Empaty .....	51
Tabel 4. 12	Uji Reliabilitas Kepercayaan Konsumen.....	51
Tabel 4. 13	Hasil Uji Normalitas Kolmogorov-Smirnov.....	54
Tabel 4. 14	Data Hasil Uji Multikolinearitas .....	54
Tabel 4. 15	Data Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	56
Tabel 4. 16	Data Hasil Analisis Regresi Linear Berganda .....	57
Tabel 4. 17	Hasil Uji T .....	59

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 2. 1 Model Penelitian.....	26
Gambar 3. 1 Desain Penelitian .....	28
Gambar 4. 1 Logo JNE .....	43
Gambar 4. 2 Data Responden berdasarkan Jenis Kelamin .....	44
Gambar 4. 3 Data Responden berdasarkan Usia .....	45
Gambar 4. 4 Data Responden berdasarkan Pekerjaan .....	45
Gambar 4. 5 Data Responden berdasarkan Pengeluaran setiap Bulan .....	46
Gambar 4. 6 Hasil Uji Normalitas Histogram.....	52
Gambar 4. 7 Hasil Uji Normalitas P-P Plot .....	53
Gambar 4. 8 Scatterplot .....	57

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	Halaman
Lampiran 1 : Mapping Jurnal .....	70
Lampiran 2 : Kuisioner .....	73
Lampiran 3 : Tabulasi Data Kuisioner .....	79
Lampiran 4 : Uji Validitas.....	94
Lampiran 5 : Uji Reliabilitas .....	100
Lampiran 6 : Uji Asumsi Klasik .....	101
Lampiran 7 : Uji Analisis Regresi Linear Berganda.....	104
Lampiran 8 : Uji Hipotesis .....	105
Lampiran 9 : R Tabel .....	106
Lampiran 10 : T Tabel .....	109

***Analysis Of Employee Service Quality Dimensions That Influence Customer Trust Of Tiki Jne Bekasi Services***

Muhammad Ikhsan Sutisan<sup>1)</sup>

Syahrul Alim<sup>2)</sup>

***Abstract***

*Service quality is one of the factors that influences the level of customer loyalty towards products or services. Increasingly strong competition will make business people more enthusiastic in providing service and trust to consumers with the aim of providing a sense of satisfaction to customers. With the rapid development of companies providing goods delivery services or courier services, many online shop sellers use these courier services. Having a courier service will make it easier for them to deliver ordered goods according to the type of package service they want. This research aims to determine the influence of service quality on consumer trust in JNE Bekasi tiki. There were 100 respondents in this research, namely JNE Bekasi consumers. This research is quantitative and uses SPSS analysis tools. From the data processing that has been carried out, it is known that physical evidence, reliability, guarantee, responsiveness and empathy partially have a positive and significant effect on consumer trust at JNE Bekasi.*

*Keywords:* *Service Quality, Customer Trust*

- 1) Mahasiswa
- 2) Dosen Pembimbing

# **ANALISIS DIMENSI KUALITAS PELAYANAN KARYAWAN YANG MEMPENGARUHI KEPERCAYAAN PELANGGAN JASA TIKI JNE BEKASI**

Muhammad Ikhsan Sutisan<sup>1)</sup>  
Syahrul Alim<sup>2)</sup>

## **ABSTRAK**

Kualitas layanan (*service quality*) menjadi salah satu faktor yang mempengaruhi tingkat loyalitas pelanggan terhadap produk atau jasa persaingan yang semakin kuat akan membuat para pelaku bisnis menjadi lebih bergairah dalam memberikan pelayanan dan kepercayaan kepada konsumen yang bertujuan untuk memberikan rasa puas terhadap pelanggan. Pesatnya perkembangan perusahaan penyedia jasa pengiriman barang atau jasa kurir, banyak penjual online shop yang menggunakan jasa kurir tersebut, dengan adanya jasa kurir maka akan memudahkan mereka untuk mengantar barang pesanan sesuai dengan jenis layanan paket yang mereka inginkan. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kualitas pelayanan terhadap kepercayaan konsumen tiki JNE Bekasi. Responden dalam penelitian ini berjumlah 100 orang yaitu konsumen JNE Bekasi. Penelitian ini berjenis kuantitatif dan menggunakan alat analisis SPSS. Dari olah data yang telah dilakukan, diketahui jika bukti fisik, kehandalan, jaminan, daya tanggap dan empaty seara parsial berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepercayaan konsumen tiki JNE Bekasi.

Kata kunci: Kualitas Pelayanan, Kepercayaan Pelanggan