

**ANALISIS SWOT TERHADAP KEBERHASILAN USAHA
JUAL BELI MOBIL BEKAS PADA UMKM HUTAMA AUTO
CARS DI CIKARANG TIMUR, BEKASI**

SKRIPSI



OLEH:
DIVA HADLROTIN LARASATI
NIM: 112010470

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PELITA BANGSA
BEKASI
2024**

**ANALISIS SWOT TERHADAP KEBERHASILAN USAHA
JUAL BELI MOBIL BEKAS PADA UMKM HUTAMA AUTO
CARS DI CIKARANG TIMUR, BEKASI**

Diajukan Kepada Universitas Pelita Bangsa
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan dalam
Menyelesaikan Program Sarjana Manajemen

SKRIPSI



OLEH:
DIVA HADLROTIN LARASATI
NIM: 112010470

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS PELITA BANGSA
BEKASI
2024**

PERSETUJUAN PEMBIMBING

Yang bertanda tangan dibawah ini, dosen pembimbing Skripsi

Nama : Diva Hadlrotin Larasati
NIM : 112010470
Angkatan : 2020
Konsentrasi : Kewirausahaan
Judul Skripsi : Analisis SWOT Terhadap Keberhasilan Usaha Jual Beli Mobil Pada HUTAMA AUTO CARS di Cikarang Timur, Bekasi

Menyatakan bahwa, berdasarkan proses dan hasil bimbingan selama ini, serta dilakukan perbaikan, maka yang bersangkutan dapat mendaftarkan diri untuk mengikuti ujian tugas akhir/skripsi pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa.

Bekasi, 30 Juli 2024

Dosen Pembimbing,



Dr.RR.Wening Ken Widodasih., S.N. M.M. Dipl. Cidesco Int*L

NIDN: 0413056903

SKRIPSI
ANALISIS SWOT TERHADAP KEBERHASILAN USAHA
PADA USAHA JUAL BELI MOBIL MOBIL PADA UMKM
UMKM HUTAMA AUTO CARS DI JABABEKA, BEKASI

Dipersiapkan dan disusun oleh:
Diva Hadlrotin Larasati
112010470

Telah dipertahankan didepan Dewan Pengaji Skripsi pada hari Jumat, tanggal 16, bulan Agustus, tahun 2024 dan dinyatakan telah diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen.

SUSUNAN DEWAN PENGUJI SKRIPSI

Ketua Penguji,

Junedi, S.E.,M.M

NDIN : 040827602

Anggota Penguji,

Ida Abdul Gopar, S.Ag,M.m

NDIN : 0413127005

Tanda Tangan



.....

Tanda Tangan



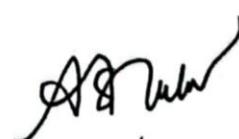
Megetahui,

Ka. Prodi Manajemen

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Dr. Yunita Ramadhani RDS., S.E.,M.Sc
NDIN: 040608402



Dr. Preatmi Nurastuti, S.E.,M.M
NDIN: 0404046508

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Diva Hadlrotin Larasati

Nim : 112010470

Program studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi yang saya susun sebagai syarat untuk memperoleh gelar sarjana Universitas Pelita Bangsa seluruhnya hasil karya saya sendiri.

Adapun bagian bagian tertentu pada penulisan skripsi yang saya kutip berasal hasil karya orang lain sudah dituliskan asal secara jenis sesuai menggunakan norma, kaidah dan etika penulisan ilmiah.

Apabila dikemudian hari ditemukan seluruh atau sebagai skripsi ini bukan hasil karya saya sendiri atau adanya plagiat pada bagian bagian tertentu, saya bersedia mendapatkan sanksi dengan peraturan yang berlaku.

Bekasi, 22 Agustus 2024



Diva Hadlrotin Larasati

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

MOTTO:

1. Hiasilah hidup kamu dengan sabar dan sholat
2. Tak ada kata menyerah untuk meraih impian
3. Tiada kesuksesan yang dapat diraih tanpa adanya usaha, kerja keras dan doa
4. Hidup adalah pilihan dan perjuangan, dan pilihan itu ada di tangan kita
5. Janganlah selalu membayangkan hasil yang besar, mulailah berusaha walaupun hasilnya kecil. Walaupun sedikit asal nyata hasilnya
6. Jangan mudah menyerah dalam menghadapi masalah, karena masalah datang untuk di selesaikan bukan dihindari

PERSEMBAHAN:

1. Allah SWT terima atas segala rahmat dan hidayat-Mu, laporan ini dapat terselesaikan dengan baik
2. Ayahanda tercinta, Ayah aku terlahir dengan harapan, mencoba berjalan dan berlari meraih cita dengan mengukir tinta emas mencapai sebuah perjuangan dan menuju mimpi tanpa batas, dengan segala semangat dan doa, aku ingin membuat ayah menangis bahagia karena aku bisa menjadi apa yang ayah pinta, terima kasih ayah
3. Ibunda tercinta, pesan yang selalu ku ingat ibu adalah “Janganlah takut mengakui bahwa diri kita tidaklah sempurna”. Ketidaksempurnaan inilah yang merupakan sulaman benang rapuh untuk menjadikan kita lebih baik, selalu berusaha dan berdoa. Terima kasih ibu
4. Kedua kakakku kak Yogas dan kak Fiqih yang memberikan inspirasi dalam hidupku.
5. Adikku Tsaqila yang selalu mendukung apapun yang aku lakukan
6. Kakak iparku kak Nadia yg membantu memberi informasi dan membantu jalannya skripsi ini.

7. Kepada dosen pembimbing saya ibu RR.Wening Ken Widodasih.,SH.,MM yang telah memberikan ilmu dan membimbing untuk menyelesaikan skripsi.
8. Teman – teman seperjuangan aku di Universitas Pelita Bangsa dan di luar Pelita Bangsa yang selalu membantu dan mensupport dan memotivasi kepada aku untuk mengerjakan skripsi ini.
9. Terakhir, untuk diri sendiri, apresiasi sebesar-besarnya karena telah bertanggung jawab menyelesaikan apa yang telah dimulai. Terima kasih atas usaha yang terus menerus, ketekunan tanpa menyerah, dan kemampuan untuk menikmati setiap prosesnya meksipun tidak mudah.

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum wr.wb

Alhamdulillah, Puji dan Syukur kita panjatkan kepada Allah Subhanahu Wata'ala. Dzat yang hanya kepada-Nya memohon pertolongan. Alhamdulillah atas segala pertolongan, rahmat, dan kasih sayangNya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul "Analisis SWOT Terhadap Keberhasilan Usaha Jual Beli Mobil Bekas Pada Hutama Auto Cars di Cikarang Timur, Bekasi". Shalawat dan salam kepada Rasulullah Shallallahu Alaihi Wasallam yang senantiasa menjadi sumber inspirasi dan teladan terbaik untuk umat manusia.

Penulis menyadari banyak pihak yang memberikan dukungan dan bantuan selama menyelesaikan studi dan skripsi ini. Oleh karena itu, sudah sepantasnya penulis dengan penuh hormat mengucapkan terimakasih dan mendoakan semoga Allah memberikan balasan terbaik kepada:

1. Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan penulis kesehatan dan kelancaran dalam penulisan Skripsi ini.
2. Bapak Hamzah Muhammad Mardiputra, S.KM., M.M selaku rektor Universitas Pelita Bangsa
3. Ibu Dr. Preatmi Nurastuti, S.E., M.M., selaku dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa
4. Ibu Yunita Ramadhani Ratnaningsih RSD, S.E., M.Sc selaku ketua Progra,Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa.
5. RR.Wening Ken Widodasih.,SH.,MM selaku dosen pembimbing utama yang telah membimbing dengan sabar, meluangkan waktu, memberikan ilmu, memberikan masukan, memberikan kemudahan sehingga saya mampu menyusun tugas akhir Skripsi sampai selesai
6. Bapak/Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa yang telah membimbing, mengarahkan, menasehati, dan membagi ilmu pengetahuan sebagai bekal bagi penulis dalam pengembangan keilmuan maupun penyelesaian Skripsi Tim penguji, Bapak/Ibu terimakasih yang telah berkenan

memberikan masukan dengan penyempurnaan naskah mulai dari gagasan awal tema penelitian sampai selesianya Proposal Skripsi ini

7. Bapak saya yang di sayangi, cintai dan saya banggakan yang telah mensupport saya dan mendoakan saya.
8. keluarga, Teman – teman saya, sahabat sahabat saya dan orang-orang terdekat saya yang lainnya yang saya cintai dan mereka yang selalu memberi support saya dalam penulisan proposal skripsi ini
9. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah banyak membantu baik secara langsung maupun tidak langsung dalam proses penyelesaian skripsi ini Meskipun telah berusaha menyelesaikan Proposal Skripsi ini dengan sebaik mungkin, Penulis menyadari bahwa penyusunan skripsi ini masih jauh berasal istilah tepat. oleh sebab itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang bersifat membentuk demi kesempurnaan serta perbaikan selanjutnya.

Bekasi,

Diva Hadlrotin Larasati

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
PERSETUJUAN PEMBIMBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
ABSTRACT	xiv
ABSTRAK.....	xv
 BAB 1 PENDAHULUAN.....	 1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	10
1.3 Tujuan Penelitian.....	11
1.4 Manfaat Penelitian.....	11
1.5 Sistematika Penulisan	12
 BAB II TINJAUAN PUSTAKA	 13
2.1 Landasan Teori	13
2.1.1 Analisis SWOT.....	13
2.1.1.1 Pengertian Analisis SWOT.....	13
2.1.1.2 Unsur – Unsur Analisis SWOT	14
2.1.2 Keberhasilan Usaha	16
2.1.2.1 Pengertian Keberhasilan Usaha	16
2.1.2.2 Faktor – Faktor Keberhasilan Usaha	18
2.1.2.3 Indikator Keberhasilan Usaha.....	18
2.2 Penelitian Terdahulu.....	22
 BAB III METODE PENELITIAN	 28
3.1 Jenis Penelitian	28
3.2 Metode Pengumpulan Data.....	29
3.3 Metode Analisis Data	36
3.4 Tempat dan Jadwal Penelitian	38
 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	 40
4.1 Gambaran Umum Jual Beli Mobil Bekas	40
4.2 Analisis Faktor Internal dan Eksternal	42
4.2.1 Faktor Internal (Kekuatan dan Kelemahan)	42
4.2.2 Faktor Eksternal (Peluang dan Ancaman)	42
4.3 Matriks IFAS dan EFAS	43
4.4 Diagram SWOT	52

BAB V PENUTUP	54
5.1Kesimpulan	54
5.2Saran.....	54
DAFTAR PUSTAKA.....	57
LAMPIRAN	59

DAFTAR TABEL

Halaman

Tabel 1.1 Data Merek di Indonesia dari tahun 2021 - 2023	1
Tabel 1.2 Data angka pengangguran di Indonesia tahun 2020 - 2022	5
Tabel 1.3 Data Pertumbuhan Ekonomi di Indonesia Tahun 2022 - 2024	6
Tabel 1.4 Data Perkembangan Globalisasi 2021 - 2023	7
Tabel 3.1 Waktu Penelitian	38
Tabel 4.1 Penentuan Nilai IFAS	45
Tabel 4.2 Internal Factor Analysis Summary	45
Tabel 4.3 Penentuan Nilai Pembobotan EFAS	47
Tabel 4.4 External Factor Analysis Summary	47
Tabel 4.5 Matriks Analisis SWOT Jual Beli Mobil Bekas	50

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 4.1 Diagram SWOT Jual Beli Mobil Bekas 57

DAFTAR LAMPIRAN

Halaman

Lampiran 1 Hasil Turnitin	59
Lampiran 2 Mapping Jurnal Penelitian Terdahulu Yang Relavan	61
Lampiran 3 Dokumentasi	64
Lampiran 4 Hasil Wawancara.....	67
Lampiran 5 Daftar Pertanyaan.....	70

***SWOT Analysis Of The Success Of The Used Car Buying and Selling Business
at UMKM Hutama Auto Cars in Cikarang Timur, Bekasi***

Diva Hadlrotin Larasati¹⁾
RR. Wening Ken Widodasih²⁾

Abstract

This study aims to analyze the conditions and business strategies of Hutama Auto Cars MSMEs in Jababeka, Bekasi. This research uses a descriptive method with a qualitative approach. Data collection was carried out using observation, interviews, and documentation to collect relevant data. The results showed that Hutama Auto Cars has the strengths of the business, namely sufficient business capital, good business relations, and easy access to car repair workshops. However, there are several weaknesses such as difficulty finding cars with inappropriate prices and having to follow the market price of cars. Opportunities include increased demand for used cars in the Bekasi area, while the main threats are fraud and price competition from competitors. This research provides in-depth insight into the conditions and business strategies of MSMEs in the used car buying and selling sector, and provides strategic steps to optimize existing strengths and opportunities, as well as overcome weaknesses and threats faced.

Keywords: SWOT analysis, Business Success

- 1) Mahasiswa
- 2) Dosen Pembimbing

ANALISIS SWOT TERHADAP KEBERHASILAN USAHA JUAL BELI MOBIL BEKAS PADA UMKM HUTAMA AUTO CARS DI CIKARANG TIMUR, BEKASI

Diva Hadlrotin Larasati¹⁾
RR. Wening Ken Widodasih²⁾

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis kondisi dan strategi bisnis UMKM Hutama Auto Cars di Jababeka, Bekasi. Penelitian ini menggunakan metode deskriptif dengan pendekatan kualitatif. Pengumpulan data dilakukan menggunakan observasi, wawancara, dan dokumentasi untuk mengumpulkan data yang relevan. Hasil penelitian menunjukkan bahwa Hutama Auto Cars memiliki kekuatan dari usaha yaitu modal usaha yang mencukupi, relasi bisnis yang baik, dan akses mudah ke bengkel perbaikan mobil. Namun, terdapat beberapa kelemahan seperti kesulitan mencari mobil dengan harga yang tidak sesuai dan harus mengikuti harga pasar mobil. Peluang yang dihadapi meliputi peningkatan permintaan mobil bekas di daerah Bekasi, sedangkan ancamannya adalah penipuan dan persaingan harga dari kompetitor. Penelitian ini memberikan wawasan yang mendalam mengenai kondisi dan strategi bisnis UMKM dalam sektor jual beli mobil bekas, dan memberikan langkah-langkah strategis untuk mengoptimalkan kekuatan dan peluang yang ada, serta mengatasi kelemahan dan ancaman yang dihadapi.

Kata kunci: Analisis SWOT, keberhasilan usaha