

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, KUALITAS PRODUK  
DAN PERSEPSI NILAI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN  
PRODUK KOSMETIK (JAFRA)**

**SKRIPSI**



**OLEH :**  
**AYU HUMAIROTU ZAHRO**  
**NIM: 112010862**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PELITA BANGSA  
BEKASI  
2024**

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, KUALITAS PRODUK  
DAN PERSEPSI NILAI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN  
PRODUK KOSMETIK (JAFRA)**

Diajukan Kepada Universitas Pelita Bangsa  
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan Dalam  
Menyelesaikan Program Sarjana Manajemen

**SKRIPSI**



**OLEH :**  
**AYU HUMAIROTU ZAHRO**  
**NIM: 112010862**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS PELITA BANGSA  
BEKASI  
2024**

## **PERSETUJUAN PEMBIMBING**

Yang bertanda tangan di bawah ini, Dosen Pembimbing Skripsi:

Nama Mahasiswa : Ayu Humairotu Zahro

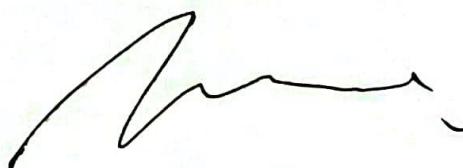
Nim : 112010862

Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Pelayanan, Kualitas Produk, Dan Persepsi Nilai terhadap Kepuasan Konsumen Produk JAFRA

Menyatakan bahwa, berdasarkan proses dan hasil bimbingan selama ini serta dilakukan perbaikan, maka yang bersangkutan dapat mendaftarkan diri untuk mengikuti ujian skripsi pada Program Study Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Pelita Bangsa.

Bekasi, 16 Juni 2024

Pembimbing



Syahrul Alim, STP., M.M  
NIDN : 0423037003

## SKRIPSI

### **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, KUALITAS PRODUK, DAN PERSEPSI NILAI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PRODUK JAFRA**

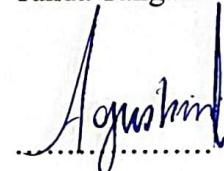
Dipersiapkan dan disusun oleh:  
Ayu Humairotu Zahro  
112010862

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji Skripsi pada hari Sabtu, tanggal 20, bulan Juli, tahun 2024, dan dinyatakan telah diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen.

#### SUSUNAN DEWAN PENGUJI SKRIPSI

Ketua Pengaji,  
Agustini Tanjung.,S.E.,M.M.,D.B.A  
NIDN: 0417087108

Tanda Tangan



Anggota Pengaji,  
Wachid Hasyim.,S.E.,M.M  
NIDN: 0411118901

Tanda Tangan



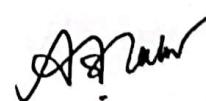
Ka.Prodi Manajemen

Mengetahui,



Yunita Ramadhani RDS,S.E.,M.Sc.  
NIDN: 0406068402

Dekan Fakultas Ekonomi dan  
Bisnis



Dr. Preatmi Nurastuti.,S.E.,M.M  
NIDN: 0404046508

## **PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Ayu Humairotu Zahro  
Nim : 112010862  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa Skripsi yang saya susun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Universitas Pelita Bangsa seluruhnya merupakan hasil karya saya sendiri.

Adapun bagian- bagian tertentu dalam penulisan Skripsi yang saya kutip dari hasil karya orang lain telah di tulisakan sumbernya secara jelas sesuai dengan norma, kaidah dan etika penulisan ilmiah.

Apabila kemudian hari ditemukan seluruh atau sebagian Skripsi ini bukan hasil karya saya sendiri atau adanya plagiat dalam bagian bagian tertentu, saya bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang saya sandang dan sanksi- sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundungan yang berlaku.

Bekasi, 16 Juni 2024



Ayu Humairotu Zahro

## **MOTTO DAN PERSEMBAHAN**

“Di celah-celah setiap kesulitan selalu ada kemudahan,Maka sesungguhnya beserta kesulitan ada kemudahan .”  
( Al- Insyirah 5-6)

“ Bagi orang yang berani,tidak ada jalan yang tidak dapat di lalui”

“Jangan pernah berhenti untuk belajar, karena hidup tak pernah berhenti memberikan pelajaran.”

Dengan penuh rasa syukur alhamdulillah kepada Allah swt yang telah memberikan kemudahan,kelancaran kepada penulis,sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi ini dengan baik.Skripsi ini penulis persembahkan dengan penuh rasa cinta kepada:

1. Bapak Musa dan Ibu tercinta Pitriah, dan seluruh keluarga besar yang senantiasa selalu mendoakan yang terbaik untuk saya.
2. Bapak dan Ibu Guru serta Dosen yang telah memberikan ilmu serta teladan yang baik.
3. Sahabat-sahabat saya khususnya keluh kesah kripcol (yunita,heni,lena,novi,arwa),bibi saya (shopy saila haqi) dan sahabat saya sejak kecil (Endah),aa jalaludin yang selalu mendukung dalam segala kondisi.
4. Diri saya sendiri yang selama ini sudah mau berusaha untuk menyelesaikan apa yang sudah di mulai meskipun tidak mudah dan banyak sekali rintangan dan hambatan.

## KATA PENGANTAR

Alhamdullilah, segala puji dan syukur saya panjatkan kepada Allah SWT atas segala karunia, rahmat, serta hidayah-Nya sehingga saya dapat menyelesaikan penulis karya ilmiah Skripsi dengan judul “ Pengaruh Kualitas Pelayanan, Kualitas Produk Dan Trust Terhadap Minat beli produk JAFRA ”. Penyusunan Skripsi ini merupakan salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Strata Satu Manajemen ( S.M ) Fakultas Ekonomi dan Bisnis ( FEB ) Universitas Pelita Bangsa.

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini dapat diselesaikan berkat dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis mengucapkan terimakasih dan penghargaan yang setinggi tingginya kepada yang terhormat :

1. Bapak Hamzah Muhammad Mardiputra S.K.M., M.M.,D.B.A sebagai Rektor Universitas Pelita Bangsa.
2. Ibu Dr.Preatmi Nurastuti., S.E.,M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa.
3. Ibu Yunita Ramadhani Ratnaningsih DS.,S.E.,M.Sc selaku ketua program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pelita Bangsa.
4. Bapak Syahrul Alim selaku dosen pembimbing yang sudah meluangkan waktunya, memberikan banyak masukan serta bimbingan kepada penulis untuk menyelesaikan penulis ini.
5. Bapak / Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis yang telah membimbing, mengarahkan, menasehati dan membagi ilmu pengetahuan sebagai bekal bagi penulis dalam mengembangkan keilmuan maupun penyelesaian Sripsi ini.
6. Kedua orang tua tercinta saya yang selalu mendukung baik secara materi maupun jasmani apapun pilihan saya,yang telah mengasuh,mwndidik dan membesarkan,memotivasi,serta mendo'akan penulis di setiap saat dengan penuh ketulusan,kasih sayang yang luar biasa,dan rasa sabar tanpa batas.
7. Aa,adek,teman seperjuangan,serta keluarga besar yang telah memberikan dukungan dan semangat setiap waktu.

8. Rekan rekan kerja dan mahasiswa Program Sarjana Universitas Pelita Bangsa yang tidak bisa saya sebutkan namanya satu persatu.

Penulis mmenyadari bahwa Skripsi ini jauh dari kesempurnaan, oleh sebab itu penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang kontruksif. Semoga skripsi ini bermanfaat pengembangan ilmu di masa yang akan datang.

Bekasi, 16 juni 2024



Ayu Humairotu Zahro

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>PERSETUJUAN PEMBIMBING .....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI .....</b>	<b>iv</b>
<b>MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xii</b>
<b><i>ABSTRACT .....</i></b>	<b>xiii</b>
<b><i>ABSTRAK .....</i></b>	<b>xiv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	3
1.3 Tujuan Penelitian .....	3
1.4 Manfaat Penelitian .....	4
1.5 Sistematika Penulisan .....	5
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>6</b>
2.1 Landasan Teori.....	6
2.1.1 Kepuasan konsumen .....	6
2.1.1.1 Indikator Kepuasan Konsumen.....	6
2.1.2 Kualitas Pelayanan.....	7
2.1.2.1 Indikator Kualitas Pelayanan .....	7
2.1.3 Kualitas Produk.....	8
2.1.3.1 Indikator Kualitas Produk.....	8
2.1.4 Persepsi Nilai .....	9
2.1.4.1 Indikator Persepsi Nilai .....	9
2.2 Penelitian Terdahulu .....	10
2.3 Hipotesis dan Model Penelitian .....	13
2.3.1 Hipotesis .....	13
2.3.2 Model Penelitian .....	16
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	<b>18</b>
3.1 Jenis dan Desain Penelitian.....	18
3.1.1 Jenis penelitian.....	18
3.1.2 Desain Penelitian .....	18
3.1.3 Waktu dan Tempat Penelitian.....	19
3.2 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel.....	20

3.2.1 Definisi Operasional Variabel .....	20
3.2.2 Skala Pengukuran Variabel.....	24
3.3 Populasi dan Metode Pengambilan Sampel.....	25
3.3.1 Populasi.....	25
3.3.2 Sampel .....	25
3.4 Jenis, Sumber dan Teknik Pengambilan Data.....	25
3.4.1 Jenis Data .....	25
3.4.2 Sumber Data .....	26
3.4.3 Teknik Pengumpulan Data.....	26
3.5 Metode Analisis Data.....	26
3.5.1 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas.....	26
3.5.1.1 Uji Validitas .....	26
3.5.1.2 Uji Reabilitas .....	26
3.5.2 Uji Asumsi klasik.....	27
3.5.3 Analisis Regresi Linier Berganda .....	28
3.5.4 Pengujian Hipotesi .....	28
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>30</b>
4.1 Hasil penelitian .....	30
4.1.1 Profil Responden.....	30
4.2 Hasil Analisis dan Uji hipotesis.....	31
4.2.1 Hasil Uji Validitas .....	32
4.2.2 Hasil Uji Reabilitas .....	33
4.3 Uji Asumsi Klasik.....	34
4.3.1 Uji Normalitas.....	34
4.3.2 Uji Multikolinieritas .....	35
4.3.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	36
4.3.4 Uji Autokorelasi.....	38
4.4 Uji Hipotesis .....	38
4.4.1 Analisis Regresi Linear Berganda .....	38
4.4.2 Uji Parsial (Uji t).....	40
4.5 Pembahasan.....	40
4.5.1 Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap kepuasan konsumen .	40
4.5.2 Pengaruh Kualitas Produk terhadap kepuasan konsumen .....	41
4.5.3 Pengaruh persepsi nilai terhadap kepuasan konsumen .....	42
<b>BAB V PENUTUP .....</b>	<b>43</b>
5.1 Kesimpulan .....	43
5.2 Saran .....	44
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>45</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>48</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Jadwal Penelitian.....	20
Tabel 3.3 Definisi Operasional Variabel.....	21
Tabel 3.3 Bobot Penilaian Skala Likert .....	25
Tabel 4.1 Profil responden berdasarkan jenis kelamin .....	31
Tabel 4.2 Karakteristik responden berdasarkan Usia.....	31
Tabel 4.3 Karakteristik responden berdasarkan lingkungan yang ada di sekitar..	32
Tabel 4.4 Tingkat Pengembalian Kuisoner .....	32
Tabel 4.5 Uji Validitas .....	33
Tabel 4.6 Uji Reabilitas (Cronbach's Alpha).....	35
Tabel 4.7 Hasil Uji Kolmogorov Smimov .....	35
Tabel 4.8 Hasil Uji Multikolinieritas .....	37
Tabel 4.9 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	38
Tabel 4.10 Hasil Uji Autokorelasi .....	40
Tabel 4.11 Hasil Uji Analisis Regresi Linear Berganda .....	40

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Laporan Pertumbuhan Pasar Kosmetik .....	1
Gambar 1.2 Model Penelitian .....	17
Gambar 3.1.2 Desain Penelitian.....	19

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Maping Jurnal Penelitian Terdahulu.....	48
Lampiran 2 Lampiran Kuesioner Penelitian .....	53
Lampiran 3 Tabulasi Angka Kuesioner Penelitian .....	58
Lampiran 4 Hasil Uji .....	67
Lampiran 5 Daftar Riwayat Hidup.....	76

***The Effect Of Service Quality, Product Quality And Value Perception On  
Consumer Satisfaction Of Jafra Cosmetic Products***

Ayu Humairotu Zahro<sup>1</sup>  
Syahrul Alim<sup>2</sup>

***Abstract***

*This research aims to determine the influence of service quality, product quality and trust on interest in purchasing JAFRA products. This research used quantitative methods and a questionnaire which was distributed to 100 respondents, the data was processed using SPSS version 22. The partial research results show that service quality has a significant and positive influence on interest in purchasing JAFRA products, as evidenced by the t-count value of 4.512 which is greater than t table 1.98498 and a sig value of 0.000 which is smaller than 0.05. Product quality has a positive and significant effect on interest in purchasing JAFRA products with a calculated t-value of 3.922 which is greater than the t table and a sig value of 0.000 which is smaller than 0.05. Trust does not have a positive and significant effect on buying interest with a calculated t-value of 0.250 which is smaller than the t table and a sig value of 0.803 which is greater than 0.05.*

*Keywords:* service quality, product quality, trust, consumer satisfaction

## **PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, KUALITAS PRODUK DAN PERSEPSI NILAI TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PRODUK KOSMETIK JAFRA**

Ayu Humairotu Zahro<sup>1</sup>  
Syahrul Alim<sup>2</sup>

### **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh Kulaitas Pelayanan, Kualitas Produk dan Persepsi Nilai terhadap Kepuasan Konsumen produk JAFRA. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dan kuesioner yang di bagikan kepada 100 responden, data di olah menggunakan SPSS versi 22. Hasil penelitian secara parsial menunjukan bahwa kualitas pelayanan memiliki pengaruh signifikan dan positif terhadap Kepuasan Konsumen produk JAFRA, di buktikan dengan nilai t- hitung 4,512 yang lebih besar dari t tabel 1,98498 dan nilai sig 0,000 yang lebih kecil dari 0,05. Kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap Kepuasan Konsumen produk JAFRA dengan nilai t-hitung 3,922 lebih besar dari t tabel dan nilai sig 0,000 dimana lebih kecil dari 0,05. Persepsi Nilai tidak berpengaruh positif dan signifikan terhadap Kepuasan Konsumen dengan nilai t- hitung 0,250 lebih kecil dari t tabel dan nilai sig 0,803 dimana lebih besar dari 0,05.

Kata Kunci: Kualitas Pelayanan, Kualitas Produk, Nilai Persepsi, Kepuasan Konsumen